



# 株式会社メディアファンド

---

営業支援プロジェクト資料

Sales Agent Program Materials

# サービスの強み①

## The Model型の営業組織構築

インサイドセールスまでをインターン生、それ以降を業務委託者が行う  
低単価で発注することができる



実績豊富な営業メンバーが在籍



大手M&A仲介最年少記録保持者  
外資系メーカートップセールス  
人材系スタートアップ営業部長  
外資系IT勤務

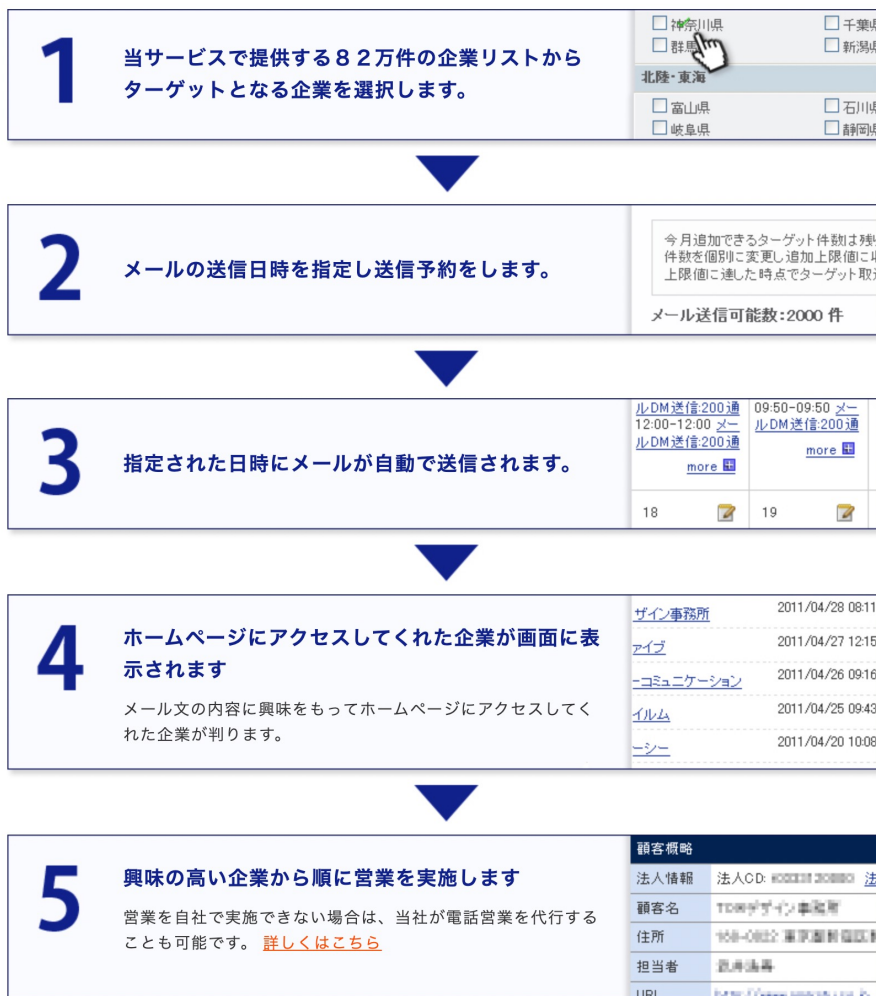
など、各業界でトップセールス人材が営業支援

The Model型を導入しているので  
MAツールの活用～CSまで一気通貫で支援可能

M A / S F A 導 入 支 援	マーケティング	インサイドセールス	フィールドセールス	カスタマーサクセス
	市場/競合調査	営業案件創出	クロージング	顧客フォロー
	顧客/エリア策定	アウトバウンド コール	提案	契約更新
	アプローチ/差別化 戦略	リードジェネレー ション	見込み顧客醸成	アップセル
	web広告/コンテン ツマーケティング	トークスクリプト 策定		クロスセル



## 見込み顧客をトラッキングすることで効率よくソーシングをする



導入～運用まで  
1次代理店の弊社にお任せください

最低料金月1.1万円～  
初めてでも始めやすい料金体系

項目	スタートプラン	ライトプラン	スタンダードプラン
初期費用	11,000円	33,000円	55,000円
6ヶ月契約	11,000円/月	33,000円/月	66,000円/月
メール送信数	500/件	3,500/件	8,000/件
フォーム送信数	0/件	0/件	500/件
リスト作成 (フリーワード/IPセグメント)	1,000/1,000件	7,000/7,000件	16,000件/16,000件

オプション：メール送信数 1,000通/1万円

※全て税込表示

予算に応じて柔軟に対応可能

成果報酬

要相談

成果報酬＋固定報酬

15万円＋成果報酬

固定報酬

30万円～  
(P7に詳細あり)

## 全プランMAツールを導入～運用を行い、効率よく営業を支援

プラン	金額	稼働時間目安	最低コール保証	MAツール運用
ミニマム	30万円	100時間	1000コール	○
スタンダード	40万円	130時間	1500コール	○
プレミアム	50万円	170時間	2000コール	○

# 導入後のやり取り

## 日次・週次・月次報告と週次MTG

目標に対しての進捗、KPI/KDIの現状数値と累計数値を日々ご共有いたします。

週次でMTGを実施し、現状報告、課題と施策について共有いたします。



業務日報		
項目	達成率	進捗状況
1日の業務		
1週間の業務		
1月の業務		

## 貴社に合わせた連絡手段にてやり取り

